



Shareforce

The business contracts standard.

Intelligent digitaal ecosysteem voor juridische modeldocumenten



Versie 2.0

Shareforce: Unieke legal cloud services

1. Huidige tijdsgeest

- Advocaten- en notariskantoren, bedrijven en overheden hebben de sterke behoefte om - eenvoudig en kostenefficiënt - te kunnen beschikken over goede en up-to-date juridische modellen.
- De zakelijke juridische markt gaat de mogelijkheden van IT ten volle benutten; dit zal een disruptieve effect hebben.
- Sharing/Access economy. **Access over ownership** is de toekomst voor (standaard) zakelijke juridische documenten. Het internet, het gebruik van IT en toenemende concurrentie (op prijs) zullen als verdere katalysator dienen voor dit abonnement gebaseerde model.
- Grote behoefte aan digitale juridische **ecosystemen**; samenwerking tussen advocaten- en notariskantoren, bedrijven, overheden, universiteiten op basis van wederzijdse afhankelijkheid en waarbij van digitale platformen gebruik wordt gemaakt om een gemeenschappelijk doel te realiseren (niet langer denken vanuit de organisatie, maar de organisatie zien als een onderdeel van een groter ecosysteem).
- Ontwikkelingen op het gebied van **blockchain** zullen leiden tot de vraag naar hoogwaardige marktstandaard modelcontracten.

2. Sterk veranderd speelveld

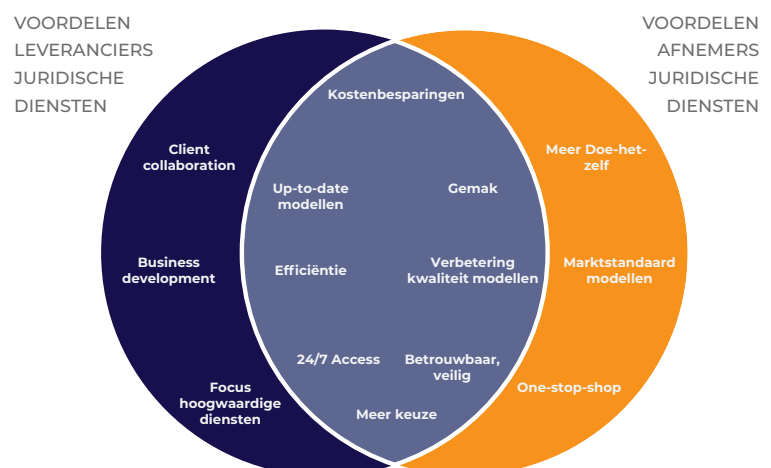
- Grote druk bij cliënten om de (externe) juridische kosten te verlagen.
- Cliënten accepteren niet langer hoge kosten voor dienstverlening die efficiënter kan en die (openbaar) toegankelijk zou moeten zijn.
- Advocaten en notarissen willen focussen op hoogwaardig werk en willen cliënten tegelijkertijd met standaardvraagstukken en -documenten efficiënt kunnen bedienen.
- 'Commoditisering' van juridische diensten vindt steeds meer plaats.
- Het ontwikkelen en up-to-date houden van eigen modellen krijgt vaak niet de prioriteit die het verdient en is niet meer rendabel.
- Concurrentie op het gebied van specialistische zakelijke juridische dienstverlening neemt toe:
 - Afname van aantal grote cliënten als gevolg van consolidatie.
 - Toename van aantal niche kantoren en buitenlandse kantoren.
 - Accountantskantoren zijn toegetreden tot de markt.
- Meeste aanbieders van specialistische juridische diensten zijn actief op hetzelfde gebied, meestal met hetzelfde aanbod; het gebrek aan onderscheidend vermogen heeft een negatief effect op de prijzen.

- Cliënten hebben meer onderhandelingskracht, omdat zij tegenwoordig toegang hebben tot informatie waarmee zij de kosten en het niveau van de dienstverlening van de verschillende aanbieders efficiënt kunnen vergelijken.
- Verdere segmentatie van de markt, doordat meer routinematig werk aan 'prijzvechters' wordt gegeven om kosten te verlagen.

3. Shareforce

- Zeer efficiënt model ontwikkel- en update proces.
- Verbetering van de kwaliteit van uw modellen
- Veilig gebruik van precedentes.
- Een intelligent online ecosysteem op het gebied van zakelijke juridische modeldocumenten, waar zowel advocaten- en notariskantoren als hun cliënten profijt van hebben.
- Ontwikkeld voor en door advocaten- en notariskantoren en hun cliënten.
- Online toegang tot een uitgebreide database met goede modelclausules en modelcontracten.
- Geen noodzaak meer om solo juridische modeldocumenten te ontwikkelen en up-to-date te houden.
- Een kans voor advocaten- en notariskantoren om een value-added service te co-lanceren voor (potentiële) cliënten en om aan business development te doen.
- Specifiek ontwikkeld met het doel om marktstandaard modelcontracten te creëren.
- Gezamenlijk naar een optimale contract life cycle; van model naar contract zonder rituele dansen, voor- of achteraf.
- Plug-and-play Legal Tech; geen IT ontwikkelings- en onderhoudskosten.

4. Voordelen gebruik Shareforce



Shareforce: Factsheet

	Shareforce	Huidige software	Voordelen shareforce
Type modellen (Analogie)	Dynamisch (Online krant)	Statisch (Papieren krant)	<ul style="list-style-type: none"> Documenten worden online realtime samengesteld; iedere keer dat een document wordt geopend, worden de meest recente versies van de relevante artikelen uit uw database opgehaald (zoals bij het openen/refres-hen van een website).
Laatste update	Moment openen	Laatste save moment	<ul style="list-style-type: none"> De dynamische modellen van Shareforce zijn up-to-date tot en met het moment dat ze worden geopend. Statische modellen zijn up-to-date tot het moment dat ze de laatste keer werden opgeslagen (ofwel: laatste keer handmatig werden aangepast).
Basis database	Artikel-gebaseerd	Document-gebaseerd Opslag documen-ten met daarin veel dezelfde artikelen.	<ul style="list-style-type: none"> Artikelen worden één keer opgeslagen en hergebruikt in de relevante documenten. Geen duplicatie van identieke artikelen en dus een enorme efficiëntie- en kwaliteitsslag: <ul style="list-style-type: none"> Automatische distributie van een update naar alle documenten waarin het geüpdatete artikel wordt gebruikt. Geautomatiseerde verwerking van updates, niet langer handmatig. Iedereen binnen de organisatie gebruikt dezelfde standaardartikelen (bijv. arbitrage).
Verrijking clause-data	Ja	Nee	<ul style="list-style-type: none"> Registratie relatie tussen originele modeldocument of -artikel (moeder) en afstammelingen daarvan (klonen). Registratie eigenaarschap artikel en bedrijfs- en profes-sionele profiel van de eigenaar. Analyse gebruik artikelen binnen branche, segment, deal waarde etc. (data analyse). Matching (in ontwikkeling); interpretatie van artike-len en meten percentage overlap met vergelijkbare artikelen. Geautomatiseerde artikel-suggestie (in ontwikkeling). Ranking en voting (in ontwikkeling).
Klonen	Ja	Nee	<ul style="list-style-type: none"> Door een kloon van een modeldocument of -artikel (moeder) te maken, kan een model worden aangepast naar eigen behoefte/inzichten. Attending van een gebruiker van een kloon als moederdocument of -artikel is geüpdatet, met mogelijkheid om aanpassing in de kloon te accepteren/weigeren.
Online access	Ja	Nee	<ul style="list-style-type: none"> Door online te delen hoeven gebruikers niet langer ieder voor zich dezelfde zakelijke modelcontracten te ontwikkelen, te onderhouden, handmatig aan te passen of op te slaan. 24/7 online toegang tot zakelijke juridische modellen. Alle voordelen van het access over ownership model.
Online collaboration	Ja	Nee	<ul style="list-style-type: none"> Profiteer van online suggesties van vakgenoten voor aanpassingen van contracten en artikelen, en daarmee van hun kennis en ervaring; suggesties kunnen efficiënt worden geaccepteerd. Delen en samenwerken binnen de eigen organisatie, met andere organisaties (bijv. klanten of leveranciers van modellen) of allebei, al dan niet in besloten groepen. Samen marktstandaard modelcontracten ontwikke-len en profiteren van de ultieme efficiëntie die daaruit voortvloeit.
Substance over form	Ja	Nee	<ul style="list-style-type: none"> Modellen worden automatisch gegenereerd in de vooraf ingestelde – mogelijk eigen – (huis)stijl. Styling speelt geen rol tijdens het opstellen van een document.